

L'argumentation scientifique et technique**3010 € HT****But**

Cette formation intéresse tout spécialiste qui doit défendre un projet de recherche et développement, ou encore émettre, répondre et évaluer un appel d'offres. Elle leur permettra d'acquérir les bases théoriques et les procédés d'argumentations et d'influences pour appréhender les stratégies qui permettent de convaincre de l'intérêt d'une solution technique, notamment lors de la réponse à un appel d'offres.

Esprit Général

Conçu dans un esprit alliant les théories les plus récentes à la pratique des animateurs, ce stage doit permettre à son issue à l'auditeur de :

- Justifier et défendre ses choix pour des prises de décision en interne et en externe
- Accroître son sens critique pour détecter les points durs, les raisonnements fallacieux ainsi que les voies les plus prometteuses des projets
- Rationaliser les stratégies de création et de sélection de projets de recherche et développement
- Disposer d'une bibliographie commentée pour prolonger le stage

Prérequis

Niveau du stage : Base

Il n'est pas nécessaire d'avoir des connaissances particulières, mais seulement quelques bases de la logique (niveau terminale). Un intérêt pour des approches pluridisciplinaires est recommandé.

Durée et emploi du temps

Le stage se déroule en 5 jours (30 heures) et comprend :

- 3 journées de cours théorique
- 2 journées de cours illustrés de travaux pratiques et démonstrations



Bernard PAULY
Ex Ingénieur Thales-ATM

Olivier LESQUOIS
Coach - Formateur indépendant

Philippe CAPET
Ingénieur de recherche à
EKTIMO

Catalogue Complet
des formations



Date
PARIS

Programmé

13 au 17 Septembre 2027

* Conditions Générales



01 41 08 01 01



contact@eurosae.com

Sommaire

- Acquérir les bases de la connaissance rationnelle
 - Le raisonnement logique : rappels des principaux éléments de logique classique
 - Extension aux logiques non classiques
 - Sophismes logiques et raisonnements trompeurs : exemples et exercices
 - Les mécanismes cognitifs et les erreurs de raisonnement (biais cognitifs, décision faussée)
 - Les révolutions scientifiques
 - La falsification d'une théorie et ses applications pratiques
- Comprendre les stratégies d'argumentation, élaborer les ripostes
 - Mensonge et désinformation : méthodes, illustrations et pratiques
 - Réfutation des arguments adverses
 - Les principaux stratagèmes de défense et d'attaque
 - La manipulation par l'argumentation (propagande, intoxication, déception)
 - Les théories du complot : compréhension, riposte et illustration
 - Un cas d'espèce d'imposture scientifique
 - Argumentation et intelligence artificielle : un aperçu
- Argumenter selon les cultures
 - Psychologie sociale et diversité culturelle, valeurs sociales et dialogue interculturel
 - Conflits de rationalités et résolutions
 - Méthodologie formelle, exemples et mises en pratique
- Comprendre ce qu'il y a dans la communication
 - Les trois composantes d'un message : contenu, processus et sens
 - Les 5 vecteurs de la communication
 - Les Transactions, échanges d'informations
 - 3 types de Transactions, 3 lois dans la communication
- Eviter les pièges relationnels
 - Comment apporter une aide efficace ;
 - Comment se défendre contre une tentative de manipulation relationnelle
 - Les Jeux psychologiques et le triangle dramatique : des manipulations inconscientes
- Méthodologies de l'argumentation
 - Les cadres de l'argumentation, le point de départ de l'argumentation
 - L'accord avec l'auditoire
 - Choix des données et adaptation
 - Présentation des données et forme du discours
 - Les techniques argumentatives (selon Perelman)
 - Arguments quasi-logiques (exemples), * Arguments basés sur la structure du réel (exemples)
 - Les liaisons qui fondent la structure du réel (exemples)
 - La dissociation des notions, l'interaction des arguments
 - Le modèle d'argument (selon Toulmin)
 - Les réfutations (approches principales)
 - Recommandations pratiques pour la construction d'un argumentaire
 - Ateliers (situations professionnelles, actualités,)
 - Conclusions et table ronde

Pour faire une demande

Bulletin d'inscription

* Conditions Générales